

各位朋友，最近我和几位机场的设施管理负责人聊天，他们不约而同地提到一个“甜蜜的烦恼”。随着航班量恢复，旅客吞吐量增加，机场这个“能耗巨兽”的胃口也越来越大，电费账单看得人心里“一咯噔”。传统的能源管理方式，就像用一个大水瓢去接漏水的龙头，既被动，又浪费。他们问我，有没有一种更聪明、更“拎得清”的办法？我说，当然有，关键就在于如何精确计算并实现智能锂电机场的投资回报。这不仅仅是买几块电池，而是一整套关于能源流动的智慧经济学。

智能锂电机场投资回报的清晰蓝图

各位朋友，最近我和几位机场的设施管理负责人聊天，他们不约而同地提到一个“甜蜜的烦恼”。随着航班量恢复，旅客吞吐量增加，机场这个“能耗巨兽”的胃口也越来越大，电费账单看得人心里“一咯噔”。传统的能源管理方式，就像用一个大水瓢去接漏水的龙头，既被动，又浪费。他们问我，有没有一种更聪明、更“拎得清”的办法？我说，当然有，关键就在于如何精确计算并实现智能锂电机场的投资回报。这不仅仅是买几块电池，而是一整套关于能源流动的智慧经济学。

让我们先看看现象背后的数据。一个中型枢纽机场，其年用电量常常以亿千瓦时计。其中，约30%-40%的能耗与飞机地面保障、航站楼空调及照明相关，这些负荷存在显著的峰谷特性。根据中国民用机场协会的相关报告，许多机场的峰值用电负荷与平均负荷之比可能高达2:1甚至更高，这意味着为了应对短时的高峰，机场需要支付巨额的基本电费，同时电网在高峰时段的电价也令人咋舌。更不必说，那些远离主电网的支线机场或通用航空机场，供电可靠性和油机发电成本，一直是运营中的“隐痛”。

那么，智能锂电系统如何切入这个场景呢？它的核心逻辑是“时空转移”与“智能调度”。通过大容量的锂电储能系统，在电网电价低、负荷低的谷时和平时段充电，在电价高的峰时段放电，直接削减峰值负荷，实现显著的“削峰填谷”收益。这被称为能量时移（Energy Arbitrage）。更重要的是，它还能作为关键设施的不间断电源（UPS），提升供电可靠性；参与电网的需求侧响应，获取额外收益；甚至与机场光伏车棚、屋顶光伏结合，形成光储一体化的微型能源网络，最大化消纳绿色电力。

我来讲一个贴近我们业务的案例。在东南亚某繁忙的区域性国际机场，海集能为其货运区与地勤设备充电区部署了一套集装箱式大型储能系统。这个项目并非简单地“一卖了之”，而是作为我们数字能源解决方案的一部分，提供了从设计、产品供应到智能运维的完整EPC服务。系统接入了机场的能源管理系统，像一位不知疲倦的“智能管家”。

数据表现：该系统功率为2MW，容量为4MWh。在投运的首个年度，通过精准的峰谷套利，为机场节省了超过25%的该区域峰值电费支出。

可靠性提升：在两次意外的市电短时波动中，储能系统无缝切入，保障了关键冷链物流设备不间断运行，避免了可能高达百万元的经济损失。

协同效应：该系统与场区已有的光伏发电协同，将光伏的日间发电储存部分至晚间使用，使该区域的绿色电力自用率提升了15%。

这个案例清晰地展示了，投资回报（ROI）不仅体现在电费单的数字变化上，更体现在运营风险的降低和绿色品牌形象的增值上。海集能依托上海总部的研发与江苏南通、连云港两大基地的产业链优势，

从核心电芯到PCS、BMS，再到系统集成，确保了这类大型储能解决方案的高可靠性与长寿命，这是投资回报模型得以成立的基石。

所以，我的见解是，评估智能锂电机场的投资回报，必须建立一个多维度的财务与技术模型，超越简单的设备采购思维。它应该包括：

直接经济收益：峰谷价差套利、需量电费管理、需求响应补贴。

间接运营收益：供电可靠性提升避免的运营中断损失、作为备用电源减少的柴油发电机维护与燃料成本。

战略与环境收益：促进可再生能源本地消纳、降低碳排放、提升机场作为基础设施的韧性与绿色形象。

这笔账，算得越精细，投资的决心就越坚定。它不再是“成本中心”，而是一个能够持续产生现金流的“能源资产”。海集能在全站能源（如通信基站、安防监控微站）领域积累的极端环境适配能力和智能运维经验，让我们深谙如何让储能系统在机场这种7x24小时不间断运行的关键场景中“稳如泰山”。

最后，我想抛出一个开放性的问题：当您的机场在规划下一个五年的能源战略时，是继续被动地承受不断波动的能源成本和可靠性风险，还是主动拥抱智能储能，将其转化为一个可控、可预测、甚至可盈利的竞争优势？这个问题的答案，或许就藏在您对下一张能源账单的期待里。不妨让我们坐下来，用数据模型，一起勾勒属于您机场的那份清晰回报蓝图。

来源: <https://hl-smart.com>